Seit 2011 unterstützt die Initiative – Gesunder Betrieb GmbH (i-gb) als Dienstleister insbesondere nordbayerische und sächsische Unternehmen bei der Gesunderhaltung ihrer Mitarbeiter. Durch unser niedrigschwelliges Präventionsangebot können Unternehmen die externe Gesundheitsförderung ihrer Mitarbeiter attraktiv, flexibel und mitarbeiterorientiert umsetzen. Über 200 Unternehmen aller Größen und Branchen profitieren bereits von diesem innovativen Angebot.

Um die hohe Nachfrage von Arbeitgebern zu decken und unsere Firmenkunden optimal zu betreuen, suchen wir für unseren Standort in Bayreuth *ab sofort* und in *Vollzeit* einen

Vertriebsmitarbeiter im Firmenkundenaußendienst / Sales Manager (m/w)

Deine herausfordernden Aufgaben:

- Eigenständige persönliche Vorstellung des i-gb Konzeptes bei BGM-Beauftragten, Personalleitern und Entscheidern von Arbeitgebern mit 50 bis 500 Mitarbeitern in Franken
- Telefonische Kontaktaufnahme mit Arbeitgebern für Konzeptvorstellungen vor Ort
- Durchführung des Vertriebsprozesses bei Firmenkunden
- Vorstellung unseres Konzeptes vor den Mitarbeitern unserer Firmenkunden
- Repräsentation des Unternehmens auf Netzwerkveranstaltungen, Gesundheitstagen etc.

Dein ideales Profil:

- Abgeschlossenes Studium (Wirtschafts- oder Sozialwissenschaften, Gesundheits- oder Sportökonomie, Gesundheitsmanagement o. ä.) oder eine vergleichbare Berufsausbildung
- Begeisterung für Sport, Fitness und Gesundheit generell sowie BGM-Branchenkenntnisse
- Sicheres Auftreten auf Entscheider-Ebene (Geschäftsführung, Vorstand, o. ä.)
- Verhandlungsgeschick, Abschlusssicherheit und Selbstständigkeit in der Arbeit mit Kunden
- Hohe Leistungsmotivation und regionale Reisebereitschaft
- Mehrjährige erfolgreiche Erfahrung im Vertrieb von Produkten/Dienstleistungen oder engagierte Berufs-/Quereinsteiger mit hoher Vertriebsaffinität und ausgeprägter Lernbereitschaft

Unser attraktives Angebot:

- Gutes Betriebsklima in einem dynamischen und ehrgeizigen Team eines jungen Unternehmens
- Eigenverantwortliche und abwechslungsreiche Tätigkeit in einem Wachstumsmarkt
- Flexible Arbeitszeiten, Möglichkeit zur Arbeit im Homeoffice besteht
- Erfolgsorientierte Vergütung sowie Zusatzleistungen u. a. für deine eigene Gesundheit

Haben wir dein Interesse geweckt? Dann freuen wir uns auf deine aussagekräftige Bewerbung mit deinem Lebenslauf, relevanten Arbeitszeugnissen und einem Anschreiben. Schicke diese bitte an jobs@i-gb.de. Bei Fragen kannst du dich vorab gerne telefonisch an unseren Geschäftsführer Andreas Mendel unter der 0921 16497190 wenden.