



Die **samedi GmbH** ist ein wegweisendes Unternehmen im Herzen Berlins, das mit seiner Web-Software (SaaS-Plattform) einen entscheidenden Beitrag zur digitalen Vernetzung und besseren Versorgung im Gesundheitswesen für Ärzte, Kliniken, Patienten, Versicherungen und Dienstleister leistet. Mehr als 12.000 Ärzte und medizinische Professionals nutzen **samedi®** mittlerweile zur Versorgung von über 10 Mio. Patienten in den Bereichen Online-Terminmanagement, Ressourcenplanung, Zuweiser-Portal, Managed Care, Patientenservice und -Marketing.

Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt eine/n engagierte/n:

## Sales Mitarbeiter im eHealth Außendienst (m/w)

Hamburg, München, Frankfurt, Düsseldorf, Stuttgart

Referenznummer: VA1710

Zur Verstärkung unserer Vertriebsabteilung suchen wir motivierte, kreative und leistungsorientierte Vertriebsmitarbeiter/-innen im Außendienst, die unser Produkt in Arztpraxen, MVZ und Kliniken vorstellen und diese bis zum Vertragsabschluss begleiten.

### Ihre Aufgaben:

- Vor-Ort Gewinnung neuer Kunden und deren Betreuung während der Einführungsphase mit samedi®
- Eigenverantwortlicher Aufbau eines Kundenstamms
- Erweiterung und Management des von Ihnen akquirierten Netzwerks
- Präsentation unserer SaaS-Plattform bei potentiellen Kunden entweder online oder auch vor Ort
- Beratung neuer Kunden bei Wünschen bezüglich spezieller Anforderungen sowie Entwicklung neuer Strategien und Prozesse in enger Zusammenarbeit mit den Kunden

### Ihr Profil:

- Freude und Leidenschaft am Verkauf, eine gesunde Hartnäckigkeit sowie einen ausdauernden Charakter
- Charmante Service- und Kundenorientierung
- Herausragende kommunikative Fähigkeiten
- Sie zeigen Eigeninitiative und überzeugen mit konzeptioneller Stärke, Beratungskompetenz und Moderationsfähigkeit
- Erste Vertriebserfahrung (im Gesundheitswesen), Kenntnisse von Prozessabläufen in (medizinischen) Organisationen und fundiertes Wissen im Gesundheitssektor sind von Vorteil
- Reisebereitschaft, Mobilität und Flexibilität

### Was wir Ihnen bieten:

- Werden Sie Teil eines der technologisch führenden E-Health-Anbieter in Europa
- Eine attraktive, abwechslungsreiche Position mit vielfältigen Entwicklungsmöglichkeiten in einem expandierenden Unternehmen
- Erhalten Sie die Möglichkeit, sehr schnell Verantwortung und eigene Projekte zu übernehmen
- Genießen Sie die familiäre Arbeitsatmosphäre mit gemeinsamen (sportlichen) Team-Events
- Ein junges Team, das mit kreativen Lösungen das Gesundheitswesen für Ärzte und Patienten fundamental verbessert

Wenn Sie sich angesprochen fühlen und sich mit unseren Anforderungen identifizieren können, freuen wir uns über Ihre aussagekräftige Bewerbung. Schicken Sie diese bitte mit Angabe des frühestmöglichen Startdatums und Ihrer Gehaltsvorstellung an **Herrn Finn Lampe** ([hr@samedi.de](mailto:hr@samedi.de)).

Wir freuen uns darauf, Sie besser kennen zu lernen!

Sie möchten Sie bewerben, sind aber nicht sicher, ob diese Stelle wirklich zu Ihnen passt? Sprechen Sie uns gern an – wir stehen für Rückfragen jederzeit zur Verfügung.

**samedi® GmbH** | Hessische Straße 11 | D-10115 Berlin | Internet: [www.samedi.de](http://www.samedi.de)  
Telefon: +49 (0)30 21230707-0 | Fax: +49 (0)30 21230707-9 | E-Mail: [info@samedi.de](mailto:info@samedi.de)